

Rödl & Partner

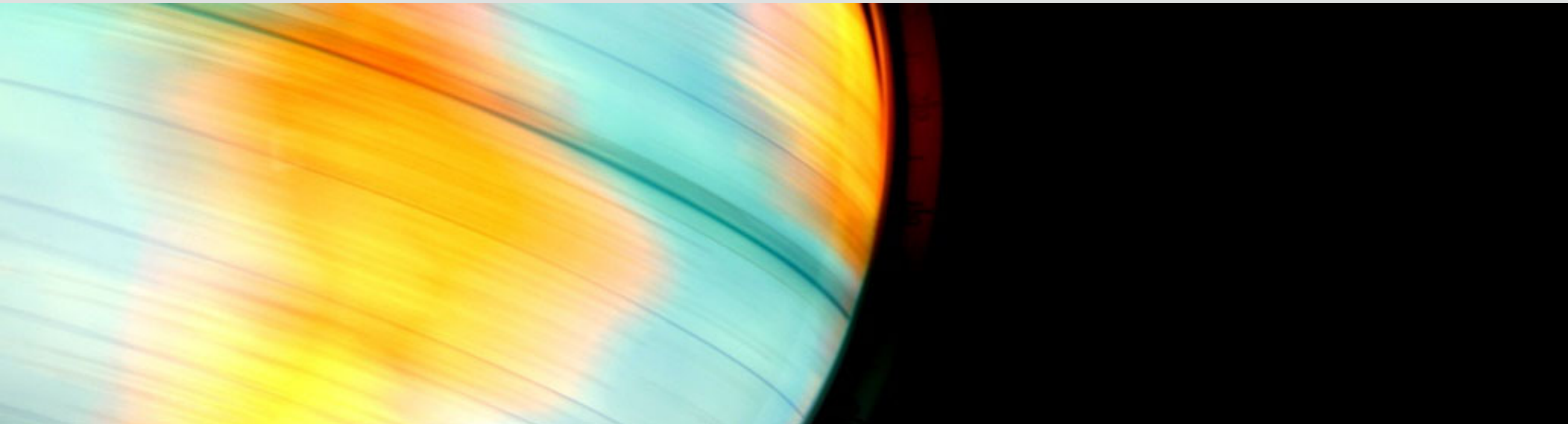
ACHIEVE TOGETHER

28 OTTOBRE 2025
CONFINDUSTRIA REGGIO
EMILIA

Costituire una società negli Stati Uniti: opportunità e criticità

Filiberto.calascibetta@roedlUSA.com, Partner, Console Onorario d'Italia in Georgia (USA)
Monja.volpato@roedlUSA.com, Associate Partner

www.roedl.us/services/italian-practice/

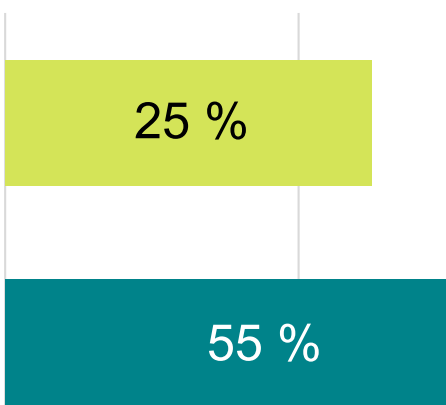


© Rödl & Partner

RÖDL & PARTNER USA – I NOSTRI PUNTI DI FORZA

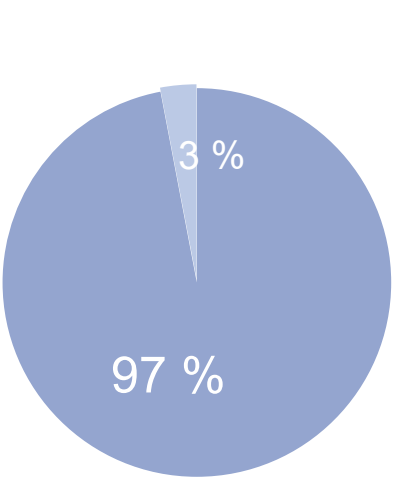
11	Uffici
45	Anni di attività al servizio di aziende statunitensi
400	Professionisti
3,000	Clienti

Professionisti

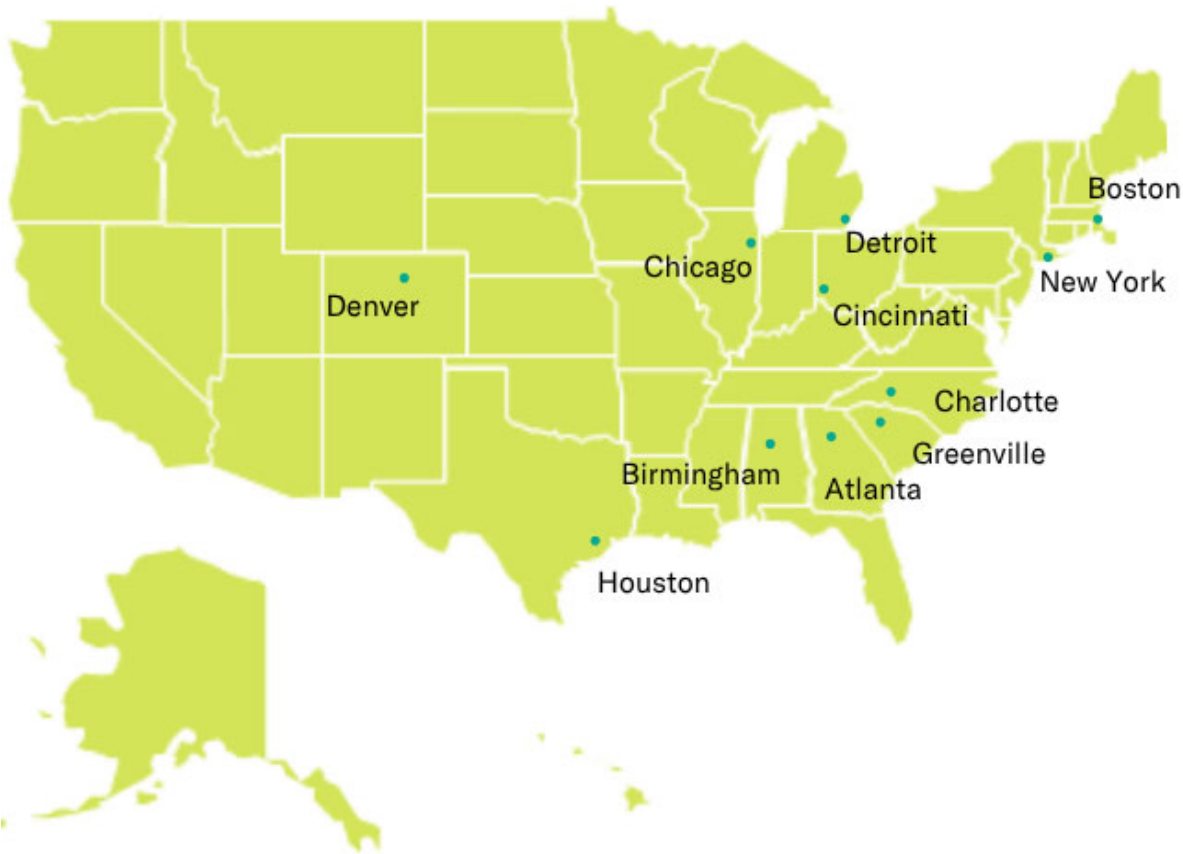


- Multi-language professionals
- Professionisti con licenze europee, include il gruppo di colleghi con credenziali italiane

Clienti



- European family-owned companies
- Altri (non Europee)



“Rödl & Partner – Azienda leader per le medie imprese private (Italiane ed Europee), con operazioni negli Stati Uniti!”

I NOSTRI SERVIZI



**Rödl & Partner USA does not provide legal services.*

"Il nostro approccio interdisciplinare, la nostra presenza globale, che include quattro uffici in Italia, e la ns. particolare specializzazione nel supporto delle società di proprietà familiare di medie e grosse dimensioni, rende la nostra realtà unica, uno Studio professionale e di revisione dedicato alle aziende italiane ed europee che serviamo nei loro progetti di espansione internazionale"

AGENDA

- | | |
|---|---------------------------------|
| 1 | CENNI GENERALI |
| 2 | OPPORTUNITA' |
| 3 | CRITICITA' |
| 4 | FISCALITA' D'IMPRESTA: OVERVIEW |
| 5 | CONCLUSIONI |

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: CENNI GENERALI



PANORAMICA SULL'ESPANSIONE NEGLI STATI UNITI

Mercato Statunitense Attraente

Gli Stati Uniti offrono un vasto mercato con oltre 330 milioni di consumatori: un'opportunità significativa per le aziende italiane.

Economia e Innovazione Avanzate

L'economia avanzata e la forte cultura dell'innovazione rendono gli Stati Uniti un ambiente ideale per lo sviluppo imprenditoriale.

Sfide nella Costituzione

Costituire una società negli Stati Uniti richiede una valutazione attenta delle opportunità e delle criticità legali, fiscali e commerciali.

Supporto Decisionale Strategico

La presentazione mira a offrire una panoramica per aiutare le aziende italiane a prendere decisioni strategiche.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: OPPORTUNITA'



ACCESSO AD UN MERCATO
AMPIO E DINAMICO

Vantaggi di Stabilire una Società

Costituire una società negli USA permette di servire clienti locali, di ridurre barriere logistiche, aziendali, ma anche culturali.

Accesso a Settori Strategici

Si accede a settori importanti: tecnologia, energia, industria manifatturiera avanzata, sanità.

Crescita in Ecosistema Competitivo

Posizionarsi in un ecosistema competitivo stimola la crescita e la diversificazione del business.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: OPPORTUNITA'



MAGGIORE CREDIBILITA' E FIDUCIA SUL MERCATO LOCALE

Preferenza buyer locali

Buyer e distributori preferiscono lavorare con società locali per diverse ragioni aziendali: maggiore affidabilità, facilità di operare (valuta, sistemi di pagamenti etc.)

Reputazione e opportunità

La presenza locale rafforza la reputazione e facilita nuove collaborazioni.

Requisiti per gare e certificazioni

Costituire una società locale può essere necessario per appalti e certificazioni.

Amministrazione Trump

Con l'incremento previsto dei dazi doganali, l'Amministrazione incentiva gli insediamenti delle attività manifatturiere negli USA. Numerose aziende hanno già iniziato il processo di espansione / avvio di attività negli Stati Uniti.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: OPPORTUNITA'



ACCESSO AD INCENTIVI E AGEVOLAZIONI

Programmi di incentivazione statali

Molti Stati offrono crediti d'imposta ed altri incentivi fiscali per attrarre investimenti esteri e creare posti di lavoro, includono agevolazioni per l'acquisto di macchinari e attrezzature strumentali per le attività aziendali.

Incentivi e sgravi fiscali federali

Tra gli sgravi fiscali, vanno menzionati quelli che supportano le attività di Ricerca e Sviluppo per favorire l'innovazione.

Supporto alla formazione della forza lavoro

Programmi di formazione aiutano a sviluppare competenze necessarie per migliorare la produttività.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: OPPORTUNITA'



FACILITA' DI OPERARE IN UN AMBIENTE COMMERCIALE FLESSIBILE E DINAMICO

Varie forme giuridiche

E' possibile scegliere tra diverse forme giuridiche in base alle esigenze aziendali : Corporation e LLC (Limited Liability Company) sono le piu' frequenti.

Adattabilità strutturale

Le strutture societarie si adattano al modello di business per ottimizzare fiscalità e gestione.

Vantaggi operativi

Costituzione rapida e semplicità amministrativa facilitano la competitività delle aziende, incluse quelle straniere.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: OPPORTUNITA'



OPPORTUNITA' DI CRESCITA TRAMITE M&A E JOINT VENTURES

Costituzione di società USA

Fondare una società negli Stati Uniti è il primo passo per M&A o joint ventures locali.

Vantaggi delle operazioni M&A

Le fusioni e acquisizioni permettono di acquisire aziende con risorse, reti commerciali e clienti esistenti, così da poter sviluppare un'espansione in tempi più veloci.

Benefici delle joint ventures

Le joint ventures aiutano a condividere rischi e investimenti favorendo la crescita commerciale.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: OPPORTUNITA'

OTTIMIZZAZIONE LOGISTICA E VICINANZA AI CLIENTI

Presenza locale vantaggiosa

La presenza locale riduce i tempi di consegna e ottimizza la supply chain, migliorando sia i tempi delle forniture che quello dei servizi post-vendita.

Relazioni dirette con clienti

Gestire relazioni dirette con clienti e fornitori aumenta competitività e fidelizzazione nel mercato americano.

Vicino a cluster industriali

La vicinanza a fattori produttivi e cluster industriali favorisce efficienza operativa e la riduzione dei costi.



COSTITUIRE UNA SOCIETÀ NEGLI STATI UNITI: CRITICITÀ



COMPLESSITÀ FISCALE
MULTILIVELLO

Tassazione a più livelli

Sistema fiscale articolato e complesso. La tassazione negli USA si articola su tre livelli: federale, statale e locale con regole ed amministrazioni distinte.

Concetto di Nexus

Il nexus rappresenta il legame fiscale basato su presenza fisica o presenza economica in uno Stato.

Importanza della Compliance

La mancata compliance fiscale può causare sanzioni e problemi fiscali critici e materiali.

Pianificazione Fiscale

Una pianificazione fiscale accurata aiuta ad evitare sorprese ed a ottimizzare il carico tributario.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: CRITICITA'

Quando si opera con una società statunitense: tipici temi su cui porre attenzione:

- **Esterovestizione: rischio fiscale italiano**, riqualificazione della società statunitense come residente in Italia, potenziale doppia tassazione
- **Finanziamento** dell'investimento: in conto capitale, finanziamento a titolo oneroso
- **Ritenute fiscali** su interessi, dividendi, royalties pagati a società non USA
- **Trattato fiscale** contro le doppie imposizioni
- **Trasferimento prezzi**: politiche sul pricing, servizi inter-company e relativi contratti, normativa USA articolata

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: CRITICITA'



La conoscenza del sistema amministrativo e fiscale italiano può aiutare a comprendere quello statunitense, ma non è sufficiente di solito per individuare le aree critiche

Navigare il sistema amministrativo / fiscale statunitense, cercando di staccarsi dal '*modus operandi*' italiano

Importante adottare un '*set of mind*' statunitense, per il supporto del percorso di espansione delle operazioni negli USA

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI: CRITICITA'



NAVIGARE IL SISTEMA STATUNITENSE

Software contabili flessibili

Molte PMI usano software contabili flessibili, ma poco strutturati, che possono nascondere criticità.

Due diligence approfondita (acquisizioni e Joint Ventures)

Una due diligence completa è fondamentale prima di qualsiasi acquisizione aziendale (due diligence finanziaria, fiscale e legale).

Supporto qualificato

La gestione di rapporti commerciali richiede un supporto sostanziale di legale esperti per regolare gli aspetti contrattuali.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA

QUALE E' LA PRESSIONE FISCALE IN ATTO VIGENTE NEGLI STATI UNITI PER UN'AZIENDA CON ATTIVITA' PRODUTTIVE O DISTRIBUTIVE?

Imposta sui redditi Federale

L'aliquota in vigore e' pari al 21%

Imposta sui redditi degli Stati

Rileva l'imposta effettiva: range usuale compreso tra il 2% e il 5%

Imposte dirette totali (Federali e Statali)

Aliquota effettiva totale in atto varia in un range tra il 23% ed il 26%

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



TASSAZIONE
FEDERALE –
INCOME TAX

- Tra le principali previsioni della recente finanziaria dello scorso luglio:
- Approvazione degli **ammortamenti Accelerati pari al 100%** del costo dei beni strumentali,
 - per la prima volta gli ammortamenti accelerati sono stati estesi agli investimenti su **immobili produttivi, ora interamente scaricabili fiscalmente**
- Estensione **dell'agevolazione** che va' sotto il nome di FDII, che permette l'abbattimento della tassazione federale dal 21% fino ad un minimo del 15%; tale agevolazione aumenta all'aumentare delle esportazioni realizzate dalla Corporation.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



TASSAZIONE
DEGLI STATI

- Ogni Stato applica il **proprio** sistema di tassazione che prevede dei criteri di **ripartizione dell'imponibile totale** di un'azienda statunitense per attribuirne una parte al proprio Stato (quando l'azienda è presente in senso commerciale in tale Stato)
- L'assoggettamento all'imposta sui redditi su diversi Stati in genere NON crea una doppia imposizione
- Nota bene: nel caso di mancato adempimento con uno Stato, l'anno fiscale per il quale vi era l'obbligo (per via di un Nexus), può rimanere aperto in modo indefinito

© Rödl & Partner



@TaxFoundation

20

Tali meccanismi possono ridurre in modo sostanziale **la pressione fiscale effettiva** a livello degli Stati

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



- Alcuni Stati non prevedono imposte sui redditi o hanno aliquote piu' basse di altri
- E' possibile ottenere **vantaggi** fiscali costituendo la filiale in uno Stato che non prevede imposte sui redditi?
- **Dipende:** di solito non si realizzano risparmi fiscali, l'Azienda/Filiale statunitense rimane tassabile in quello Stato (o quegli Stati) dove comunque svolge le effettive operazioni distributive e/o produttive
- Operare in Stati senza income tax darebbe dei vantaggi?
- Dipende, piu' spesso i fattori operativi risultano i drivers principali nella scelta della localizzazione: costi di logistica, vicinanza a clienti e fornitori, clusters di settore, risorse di mano d'opera adatta, etc.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



NEXUS

Il concetto di **NEXUS** è cruciale per determinare gli obblighi fiscali delle aziende dal punto di vista Statale.

Identifica la connessione o presenza che un'azienda ha all'interno di uno Stato che puo' assoggettarla a tasse Statali.

Tipi di Nexus:

1. **Fisico.** Quando un'azienda ha una presenza tangibile in uno stato:

- Un ufficio;
- Un magazzino o inventario;
- Dipendenti o agenti;
- Servizi (resi anche da terzi per conto dell'Azienda)
- Fiere ed eventi

2. **Economico.** Si stabilisce in base all'attivit  economica che un'azienda svolge all'interno di uno Stato:

- Ricavi delle vendite quando vengono superate certe soglie;
- Numero di transazioni

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



TASSAZIONE
DEGLI STATI

- I vari **sistemi di ripartizione** si basano sulla “**incidenza**” di certi fattori aziendali su uno Stato, rispetto al totale statunitense (nota bene: occorre *in primis* che l'Azienda abbia formato il Nexus, perché un certo Stato possa ripartire l'imponibile sullo stesso):
 - Quante **vendite** ho realizzato **con consegna** -ad esempio- nello Stato della Georgia rispetto al **totale** vendite realizzate dalla filiale statunitense?
 - quanto **incide** il mio costo del personale -ad esempio- in Florida, sul totale del costo del personale dell'Azienda/filiale statunitense?

Tali **sistemi di ripartizione** usualmente riducono il peso dell'imposta effettiva su uno Stato (rispetto all'aliquota 'nominale' di quel certo Stato).

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



GESTIONE DELLA SALES & USE TAX

Imposta sul Consumo Statale

La Sales & Use Tax è un'imposta regolata a livello statale sul consumo (non esiste un'Imposta sul Consumo federale, tante' che i beni introdotti in dogana assolvono solo i Dazi).

Variazioni tra Stati

L'imposta varia in base alla destinazione dei beni, resa dei servizi, e alle normative statali.

Certificati di Esenzione

Il certificato di esenzione evita l'applicazione della Sales Tax, che (quando applicata) costituisce un costo **non detraibile** per l'azienda (cliente/buyer).

Obblighi di Registrazione

Superare soglie di vendita richiede registrazione e versamento dell'imposta.

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



GESTIONE DELLA SALES & USE TAX

- **Presupposto:** configurazione di una Base fissa (**Nexus**) ai fini di tale imposta, ovvero presenza fisica o semplicemente al superamento di una certa soglia di fatturato su uno Stato (principio introdotto dal Wayfare case – economic Nexus)
- La **Sales Tax** va applicata sulle fatture emesse, a meno che l'azienda che vende il bene/servizio, non ottenga un Certificato di esenzione dal proprio cliente
- Il 'Certificate of Exemption' legittima la mancata rivalsa/applicazione della Sales and Use tax

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



GESTIONE DELLA SALES & USE TAX

- Se il bene acquistato e/o l'Azienda che lo acquista **NON** beneficiano di un regime di esenzione, allora la Sales and Use Tax si traduce in genere in un aumento del **COSTO** d'acquisto (non è detraibile, al pari dell'IVA indetraibile sulle Auto in Italia); in questo caso si traduce in un costo che si aggiunge all'investimento, questo vale **anche per i beni strumentali** (macchinari, impianti, arredi, computer etc., incluso acquisti di beni e servizi **da fornitori italiani**)
- Quando un bene può essere acquistato in 'status' di esenzione, due casi principali:
 1. Quando è acquistato per essere commercializzato (**Resale Exemption**)
 2. Quando il bene è utilizzato in un processo 'manfatturiero' su cui è concessa l'esenzione (**Manufacturing Exemption**)
- Per questo nell'ambito di un progetto d'investimento è **importante** valutare le esenzioni che uno Stato può offrire all'azienda

COSTITUIRE UNA SOCIETA' NEGLI STATI UNITI FISCALITA' D'IMPRESA



PERSONAL PROPERTY TAX

Imposta applicata sui beni mobili ed immobili (sui beni strumentali, sul valore di costo delle rimanenze finali di magazzino)

Aliquote variano per Stati e Contee (tipicamente in una forchetta tra 1% e 3%)

Alcuni Stati permettono l'esenzione sui beni di magazzino, che può essere totale o parziale

WE ARE HAPPY TO CONNECT YOU

**LEGAL ADVICICE****INSURANCE****US BENEFIT PLANS****RECRUITING****FINANCING****BANKING****LOGISTICS****CULTURAL**

AM0

Bite erstelle Uebersicht Seviceleistungen bei denne wir Kontakte empfehlen koennen - Anwaelte, Versicherung, Bank etc
Amberg, Matthias, 2024-06-09T23:32:40.534

DISCLAIMER

This publication contains general information and is not intended to be comprehensive or to provide legal, tax or other professional advice or services. This publication is not a substitute for such professional advice or services, and it should not be acted on or relied upon or used as a basis for any decision or action that may affect you or your business. Consult your advisor.

Questa pubblicazione contiene informazioni di carattere generale e non è destinato ad essere completa o a fornire consulenza legale, fiscale o altra consulenza professionale. Questa pubblicazione non è un sostituto per tale consulenza o per altri servizi professionali, e non dovrebbe essere utilizzata come base per qualsiasi decisione o azione che possa interessare voi o il vostro business. In tal senso, si consiglia di contattare il proprio consulente di fiducia.

We have made reasonable efforts to ensure the accuracy of the information contained in this publication, however this cannot be guaranteed. Neither Rödl Langford de Kock LP nor any of its subsidiaries nor any affiliate thereof or other related entity shall have any liability to any person or entity which relies on the information contained in this publication, including incidental or consequential damages arising from errors or omissions. Any such reliance is solely at user's risk.

Abbiamo fatto ogni ragionevole sforzo per assicurare l'accuratezza delle informazioni contenute in questa pubblicazione, tuttavia questa non può essere garantita. Né Rödl Langford de Kock LP né alcuna delle sue controllate, né alcuna sua affiliata o altra entità correlate hanno alcuna responsabilità per qualsiasi persona o entità che si basa sulle informazioni contenute in questa pubblicazione, compresi danni diretti o indiretti derivanti da errori od omissioni. Tale affidamento è esclusivamente a rischio dell'utente.

Any tax and / or accounting advice contained herein is based on our understanding of the facts, assumptions we have been asked to make, and on the tax laws and / or accounting principles in effect as of the date of this advice. No assurance is given that the conclusions would be the same if the facts or assumptions change, or are not as we understand them, or that the tax laws and / or accounting principles will not change subsequent to the issuance of these conclusions. In addition, we do not undertake any continuing obligation to advise on future changes in the tax laws and / or accounting principles, or of the impact on the conclusions herein.

Qualsiasi consulenza fiscale e/o contabile ivi contenuta si basa sulla nostra comprensione dei fatti, ipotesi che ci è stato chiesto di formulare, e sulle leggi fiscali e / o principi contabili in vigore alla data di questo consiglio. Nessuna assicurazione è data sul fatto che le conclusioni possano essere le stesse, nel caso in cui i fatti e/o assunzioni subiscano dei cambiamenti, o non siano come noi le abbiamo intese. Nessuna assicurazione è data sul fatto che le leggi fiscali e / o principi contabili non siano soggette a modifiche a seguito dell'emissione di queste conclusioni. Inoltre, non ci assumiamo alcun obbligo di continuare a consigliare su futuri cambiamenti della normativa fiscale e/o principi contabili, o sull'impatto che possano avere sulle conclusioni nel presente documento.

No part of this document may be reproduced, retransmitted or otherwise redistributed in any form or by any means, electronic or mechanical, including by photocopying, facsimile transmission, recording, rekeying, or using any information storage and retrieval system, without written permission from Rödl Langford de Kock LP.

Nessuna parte di questo documento può essere riprodotto, ritrasmesso o altrimenti ridistribuito in qualsiasi forma e con qualsiasi mezzo, elettronico o meccanico, comprese fotocopia, fax, la registrazione, la rigenerazione delle chiavi, o utilizzare qualsiasi sistema di memorizzazione e recupero dati, senza autorizzazione scritta da Rödl Langford de Kock LP

Copyright © 2025 Rödl Langford de Kock LP - All rights reserved.

FILIBERTO CALASCIBETTA- CPA, DOTTORE COMMERCIALISTA (ITALY)

Partner, Console Onorario d'Italia – R&P USA - www.roedl.us/services/italian-practice/



CONTACT

T +1404 586 3479
filiberto.calascibetta@roedlusa.com

SPECIALIZZAZIONE

- 20+ anni di esperienza professionale, di cui più di 15 anni concentrati nell'assistenza e consulenza a favore di società italiane ed europee, con operazioni commerciali negli Stati Uniti, operanti primariamente in:
- Operazioni manifatturiere
- Distribuzione
- Luxury good industry
- Logistica
- Construzione
- Ingegneria
- Consulenza

PROFESSIONAL

- Responsabile della 'Italian Practice' di Rödl & Partner USA, realtà che assiste un largo numero di aziende italiane con operazioni commerciali e industriali negli USA, col supporto di un gruppo formato da diversi professionisti italiani;
- Si è unito a Rödl & Partner sede di Atlanta nel November 2003
- Precedente esperienza professionale a Milano come Dottore Commercialista e Revisore Legale, con primari studi internazionali
- Licenza di *Certified Public Accountant* in Georgia (U.S.A.)
- Abilitato alla professione di Dottore Commercialista (Italia)

ESPERIENZA – AREE PRATICATE

- Assistenza e consulenza a favore di aziende italiane con investimenti produttivi e commerciali negli USA, in particolare su:
- Imposte federali, imposte dirette ed indirette degli Stati e Locali
 - Fiscalità internazionale
 - Servizi di Attestazione ed "Assurance", revisione e certificazione di Bilanci
 - Assistenza e consulenza contabile su U.S. GAAP, Italian GAAP, e IFRS
 - Supporto nell'avvio delle operazioni aziendali negli USA
 - Consulenza ed assistenza in progetti di *Merger & Acquisition*
 - Consulenza nel 'market entry' negli USA (*site selection*, incentivi, etc.)
 - Business Process Outsourcing per start-ups e per aziende già avviate
 - Relatore in numerosi seminari e workshops con diverse Associazioni Industriali (Confindustria), nonché con Agenzie ed Autorità statunitensi

NOTE

- Nato a Palermo, vive nell'Area Metropolitana di Atlanta dal novembre 2003, Georgia
- Laurea in Economia e Commercio, conseguita con lode presso l'Università di Palermo
- Master of Taxation tenuto dall'Il Sole24Ore - Business School', Milano
- Cittadino italiano e statunitense
- Console Onorario d'Italia per lo Stato della Georgia (Stati Uniti)
- Committee & founding member del Georgia Chapter, Italy America Chamber of Commerce, South-East

MONJA VOLPATO – CPA

Associate Partner – R&P office Atlanta, GA



CONTACT

T +1 404 586 8937
Monja.Volpato@roedlusa.com

EXPERIENCE – INDUSTRY

- Experience with BPO and U.S. tax consulting & preparation, primarily in the following industries:
 - Manufacturing
 - Distribution/Wholesale
 - Construction
 - Oil & Gas

EXPERIENCE – PRACTICE AREAS

- Taxes and accounting consulting
- U.S.-GAAP/IFRS
- Financial Reporting
- Bookkeeping and assistance to clients for data entry
- Corporate federal & state taxation
- Individual tax consulting and preparation

PROFESSIONAL

- Certified Public Accountant in Georgia (2019)
- Worked at Rödl & Partner since August 2015
- Approximately 9 years public accounting experience
- Admitted at the BAR in Modena – Italy since 2002
- 12 years experience as lawyer in Italy

NOTEWORTHY

- Born in Mirandola, Italy and currently living in the Metro Atlanta area, Brookhaven, GA
- In the U.S. since 2013
- Master Degree in Accounting and Taxes from Mercer University, GA
- Degree in Law from Università degli Studi di Modena e Reggio Emilia, Italy

CONTACTS



FILIBERTO CALASCIBETTA

Partner
Certified Public Accountant, Dottore Commercialista
Console Onorario d'Italia per lo Stato della Georgia (Stati Uniti)
Direct +1 404 586 3479
Filiberto.Calascibetta@roedlusa.com



MONJA VOLPATO

Associate Partner
Certified Public Accountant, Avvocato (Italia)
Direct +1 404 586 8937
Monja.volpato@roedlusa.com

www.roedl.us/
www.roedl.us/services/italian-practice/